



## **SALES ACCOUNT MANAGER (CLIENTES JAPONESES)**

### Descripción del Puesto:

- Captación de nuevo negocio a partir de clientes potenciales y mantenimiento de los existentes.
- Confección de ofertas y posterior negociación con cliente.
- Investigación y conocimiento de la competencia.
- Seguimiento de previsiones de Ventas año en curso y proyección a futuro.
- Formación técnica se tendrá en cuenta.

### Requisitos:

- Estudios superiores: Ingeniería Industrial, Empresariales o Económicas.
- Informática a nivel usuario (Word, Excel...)
- **Idiomas: Inglés nivel advanced, japonés nivel avanzado.** Conocimiento sistemas de Calidad: ISO9000, QS9000 y VDA6.1, ISO/TS 16949.
- Experiencia mínima de 3 años en puesto similar en el sector Automoción

### Aptitudes:

- Facilidad para relacionarse y comunicarse con terceros.
- Disponibilidad para viajar y flexibilidad horaria.
- Dotes de organización y planificación.
- Capacidad de negociación.

### Incorporación:

- Inmediata

### Interesados ponerse en contacto con:

**Gemma Curto Rios (Responsable de RRHH)**

Email: [gcurto@mmm.es](mailto:gcurto@mmm.es)

Tel.: 936803160