

## Mònica Gonzalez

## GOLO I M28



**"Si caus t'aixeques i no passa res"**



La Mònica és la propietària de 3 botigues de roba. Va iniciar el seu projecte amb una franquícia que, durant la crisi, va tancar. Tot i així, ella va continuar creant la seva pròpia marca.

📍 Plaça de la Creu, 10 Berga (08600)

📍 Plasseig de la Pau, 3 Berga (08600)

📍 Carrer Major, 28 Puig-reig (08692)

### A què es dedica el teu negoci?

El meu negoci són les botigues de roba, de nen/nena home i dona. Actualment tinc tres botigues, dues a Berga i una a Puig Reig.

### Quin càrrec ocupes?

Soc una treballadora més. A part de tenir tota la càrrega de ser empresària.

Treballa de dilluns a dissabte, a les nits somio amb la feina i els diumenges si s'ha d'obrir també obro.

El meu dia de festa és el dimarts a la tarda.

### Quines funcions desenvolupes?

Gestió de comptabilitat, gestió de compres i vendes... Cal estar al peu del canó tant per l'atenció al client com a darrera.

## Mònica Gonzalez

### Com van ser els inicis?

Jo vaig estudiar empresarials. Just quan vaig acabar la carrera, em van oferir l'oportunitat de ser encarregada i propietària d'una franquícia que era el Golo-Golo i m'hi vaig tirar de cap. No vaig tenir temps ni d'enviar un currículum enllac, que ja hi estava embarcada. Potser va ser la meua empenta o bé que des de petita ja he estat a una botiga. Els meus avis tenien la botiga el Barato de Puig- Reig, quan els nens jugaven a comprar i a vendre amb una caixa enregistradora, jo ho feia de veritat rere el mostrador de la botiga dels meus avis. Potser per això em va ser fàcil engrescar-me.

Què va passar? Doncs bé, com he dit era una franquícia. Van venir crisis. Ja se sap que en el món empresarial es passa època bones i temporades que et preguntes: on carai ens hem ficat! Doncs jo com a empresària ho vaig trampejar, però la marca Golo-Golo no, i va fer fallida.

Així que ara m'he quedat amb una marca que va fer fallida i que actualment no existeix, però per mi sí que té significat ja que representa els meus inicis. Ells s'han enfonsat però jo no i n'estic molt orgullosa.

Així que les botigues de Berga es diuen Golo per no posar Golo-Golo Home i dona, i la de Puig Reig M28, ja que en el seu moment, quan la vaig obrir, sí que tenia la franquícia i per tal de marcar la diferència li vaig posar M28, ja que està al carrer major 28 o de Mònica 28.

## GOLO I M28

### Tens un equip al teu càrrec?

Sí, un equip de 4 dones.

### Quin percentatge de dones teniu a la vostra empresa

El 100%

### Teniu alguna política de conciliació familiar a la vostra empresa?

Com que som una empresa molt petita i he crescut amb el tal faràs tal trobaràs, a mi m'agrada fer, tant amb els clients com amb els treballadors, el que m'agradaria que em fessin a mi. Per tant, si algú té algun problema només m'ho a dir, ens cobrim entre totes i ens ajudem; parlant la gent s'entén. Dins l'horari d'atenció al client, tenim flexibilitat i tot l'equip s'adapta.

### Creus que és important que donem referents femenins amb èxit perquè perdin la por a emprendre o dirigir empreses?

I tant, com més referents tinguis millor. I em trec el barret davant la feina que feu des de l'ACEB SUMA. Jo, per exemple, faig molta feina però no m'implico a cap organització. Ajudo amb tot el què puc però posar-se al capdavant representa moltes hores, que no tinc...

## Mònica Gonzalez

**T'ha sigut fàcil arribar al lloc on ets?  
T'han posat alguna trava pel fet de  
ser dona? Han qüestionat la teva  
vàlua només per ser dona?**

Amb el meu ram no, almenys la part de l'atenció al client. Sí que en la part de gestió de compres, als inicis, que era una noia, sí que per algú li costava veure d'encarregada a una noia tant jove. Recordo que quan començava amb la franquícia o després ja em les meves marques, quan vas a comprar et miren estranyats perquè vas sola. Revisen si vens amb el marit.

**Quina va ser la teva motivació per a  
convertir-te en directiva?**

Jo ja havia crescut a una botiga i llavors va ser molt fàcil prendre la decisió. M'agrada molt fer les coses a la meua manera, i soc bastant "mandona". Així que des del principi que em van oferir la gestió de la botiga em va semblar que treballar per mi era la millor opció.

**Quina és la teua valoració del procés  
de posada en marxa avui dia?**

La valoració des de que vaig engegar per mi és molt bona i positiva.

## GOLO I M28

**El millor de ser empresària és...**

No dependre de ningú, només de tu mateixa i venir a treballar sempre contenta, encara que tinguis un mal dia, però és que la meua feina m'encanta.

**De què et sents més orgullosa en la  
teua trajectòria?**

A part de les meves nenes botigues, em sento molt orgullosa d'haver conegut persones magnífiques. Tenir clients que m'han seguit des del primer dia i compartir alegries i tristeses.

**Consells per a la dona empresària o  
directiva.**

Que es tirin a la piscina i que no tinguin por, que si caus t'aixeques i no passa res.



**Si tu també vols sumar-te a la  
iniciativa, envia'ns un correu amb  
les teves dades a [aceb@aceb.cat](mailto:aceb@aceb.cat)**