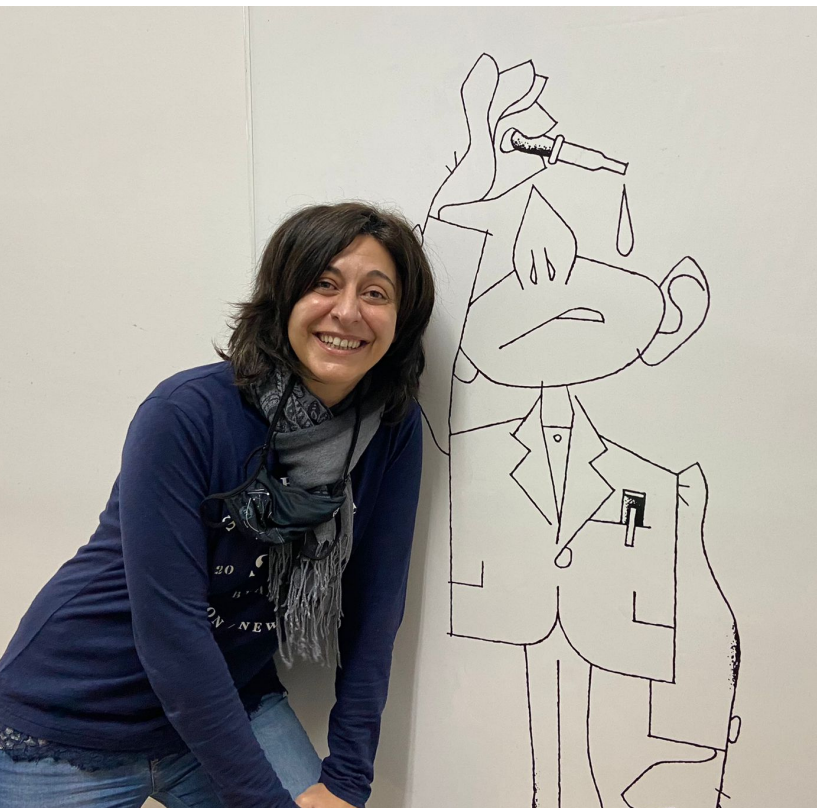


## Maria Cosp



## FARMÀCIA COSP ALGÈMICA

**"El primer que ha de tenir una dona que vol ser empresària és creativitat"**



Maria Cosp és propietària de dues empreses berguedanes: Farmàcia Cosp i Algèmica, ambdues relacionades amb el món de la salut.

 Passeig de la Pau 55, Berga (08600)

### A què es dedica el teu negoci?

Les meves empreses estan vinculades al món de la salut. Una de les empreses és la Farmàcia COSP, que fa la funció que ha de fer; assessorar, controlar i garantir que el medicament arribi on ha d'arribar i es prengui com cal, per tant, ancestralment la farmàcia des de sempre està vinculada a la salut de les persones.

L'altra empresa és Algèmica, també vinculada al món de la salut, una empresa de I+D i distribució de suplementos alimentaris i tractaments dermo-

farmacèutics amb la qual es pretén arribar a la població d'una manera funcional.

La salut funcional és aquella que té en compte tots els òrgans del cos des de una perspectiva immunològica, endocrina, psicològica i neuronal i, per tant, es busquen productes que puguin equilibrar sistemes del cos i així millorar la qualitat de vida de les persones.

Aquests productes es venen a les farmàcies, les quals entren en un pla formatiu específic en bioquímica aplicada que impartim nosaltres mateixos, per tal d'aportar-los el coneixement necessari per convertir-se en farmàcies assistencials, la verdadera essència del nostre model de negoci. La meua farmàcia n'és una d'elles; per tan jo sóc clienta de mi mateixa. Actualment, però, es distribueixen a tot Espanya on tenim associades aproximadament unes 100 farmàcies on es poden adquirir els nostres productes, i cada any, es va augmentant el nombre d'associades, per tan cada any anem creixent.

## Maria Cosp

### Quin càrrec ocupes?

Soc la directora de formació, perquè com a titular de la farmàcia no puc tenir un càrrec d'Algèmica, llavors coordino el departament de formació i d'I+D.

### Quines funcions desenvolupes?

A la farmàcia soc la titular, per tant com a tal dirigeixo la línia empresarial. Tots sabem que una farmàcia és un espai on es dispensen medicaments, però també es donen altres serveis i diferents tasques per millorar la qualitat de vida de les persones.

Cada farmàcia és un reflex del seu titular i, per tant, una forma de treballar amb idiosincràsia pròpia. Aquesta idea d'enfocar la línia empresarial és on jo decideixo cap on vull que vagi el meu negoci, i he optat per una línia assistencial, on a part de dispensar els medicaments que calen, es troba un assessorament natural i integratiu-funcional per millorar la qualitat de vida de les persones des de l'equilibri dels eixos de salut.

### Com van ser els inicis? I el traspàs generacional?

La farmàcia Cosp té més de cent anys ara... Quan va ser l'hora d'estudiar jo volia ser il·lustradora o dedicar-me al món de les arts... Però clar, se'm donaven bé les ciències i a casa tenien una farmàcia. Per tant, vaig decidir, inicialment no massa convençuda, estudiar farmàcia pensant que un cop acabada la carrera ja faria belles arts. Però un cop vaig començar i avançar la veritat és que vaig descobrir una carrera realment meravellosa, molt dura i densa, però se'm va obrir un món de possibilitats.

## FARMÀCIA COSP ALGÈMICA

Els últims anys vaig estar al departament de botànica i inclús vaig començar el doctorat i, aleshores, mentre ja em veia treballant a la facultat, va morir el meu avi i la meua vida va tornar a fer un gir.

Al morir el meu avi, la farmàcia va passar per herència al meu pare, que ja era farmacèutic, i un farmacèutic no pot tenir dues farmàcies, llavors el meu pare va renunciar a la seva herència i aquesta va passar als nets, és a dir a mi i als meus germans.

Així que vaig acabar la carrera i vaig decidir tornar a Berga i provar de portar una farmàcia. Amb 24 anys i sense tenir ni idea de com es portava una farmàcia, allà em vaig trobar; era la titular, però sense cap mena d'experiència. Així que vaig decidir començar pel magatzem (encara ara quan estic estressada vaig a treballar al magatzem), i anava fent.

De fet crec que per conèixer bé un negoci cal fer tots els papers de l'auca. L'experiència que vaig adquirir amb l'ajuda de tot l'equip humà que aleshores ja treballava a la farmàcia, tot i que ideològicament sovint teníem punts de vista diferents, va resultar molt enriquidora.

**"Penso que les dones  
tenim molt més poder del  
que ens pensem i tenim  
una gestió emocional molt  
diferent"**

## Maria Cosp

Hem de pensar que antigament les farmàcies no tenien res a veure amb les actuals i que professionalment i conceptualment han canviat, per sort.

Som punts assistencials d'alta accessibilitat on col·laborem més que activament a la tasca comuna de tota la xarxa sanitària del país, feina intensa poc valorada per l'administració, encara que no per la societat i la població, de la que per sort sentim el seu reconeixement i escalf.

### Tens un equip al teu càrrec?

Dos equips al meu càrrec, un de 12 persones que és el de la farmàcia i un altre de 13 que pertany a Algèmica.

### Quin percentatge de dones teniu a la vostra empresa?

A Algèmica som tot dones menys un home a mitja jornada, diem sempre que som un equip de farmacèutiques.

A la farmàcia també tot dones menys un home.

### Teniu alguna política de conciliació familiar a la vostra empresa?

Sí, les dones que tenen fills poden escollir l'horari que els sigui còmode fins que el fill ja és més grandet. Quan s'acaba de tenir un fill, estan exemptes de guàrdies, i treballen a jornada reduïda o compactada. L'organització per aquests horaris ve marcada per les necessitats i cal que s'organitzin entre ells, així s'augmenta la cohesió i el treball en equip.

## FARMÀCIA COSP ALGÈMICA

Per l'equip d'Algèmica es treballa per objectius i per motivació, no és necessari un horari estricte ni presencial.

### Creus que és important que donem referents femenins amb èxit perquè perdin la por a emprendre o dirigir empreses?

Oi tant que sí. Penso que és bàsic, penso que les dones tenim molt més poder del que ens pensem i tenim una gestió emocional molt diferent. Penso que no tot s'aprèn, sinó que ens ve donat per la condició de ser dones i penso que sí que ho hem d'empoderar. Hem d'ajudar i hem d'estar al capdavant, tot i que no sempre és fàcil.

### Quina és la teva valoració del procés de posada en marxa avui dia?

Crear Algèmica al 2017 m'ha ensenyat a fer una creació des d'un paper amb blanc; la part de la farmàcia també ha sigut una transformació personal i d'estil de negoci. No tot sempre surt bé, també t'equivoques, però dels errors s'aprèn i molt, de totes les decisions algunes han anat molt bé i altres han sigut un desastre. Però és l'assaig - error que t'ensenyia el camí cap a l'èxit, no has de tenir un pla A i B sinó un A, B, C, D, E... i has de ser flexible en les teves idees. Crear una empresa és un procés molt artístic, cal ser com una ameba per poder adaptar-te al procés i mirar tot allò que es va obrint al teu voltant.

## Maria Cosp

### El millor de ser empresària...

No tenir cap horari establert. Treballar moltes hores, 14 o 15 hores potser cada dia, però no he de donar explicacions a ningú i ho puc fer des d'on em vagi millor.

### De què et sents més orgullosa en la teva trajectòria?

De que amb els anys he conegut gent meravellosa que ha fet que els meus projectes hagin pogut tirar endavant.

Tinc un caràcter molt introvertit i solia sempre fer les coses jo sola, ara he après a compartir i a treballar en equip i això m'ha enriquit personalment i professionalment. I ara l'equip que m'envolta és el que més valoro

### Consells per a la dona empresària o directiva.

Sempre recomano que el primer que ha de tenir una dona que vol ser empresària és creativitat, la creativitat et permet que la teva empresa estigui sempre evolucionant, buscant nínxols de mercat; enfrontar-te a les adversitats d'una manera més pausada i lògica; la tranquil·litat també es una gran alida en el procés de creació i de creixement empresarial. I, sobretot, gaudir del procés i de cada moment; a vegades no és la finalitat sinó aprofitar el camí, el procés i els entrebancs.

## FARMÀCIA COSP ALGÈMICA



**Si tu també vols sumar-te a la iniciativa, envia'ns un correu amb les teves dades a [aceb@ceb.cat](mailto:aceb@ceb.cat)**